

# “DÜNYA TÜRK GİRİŞİMCİLER KURULTAYI – AVRUPA BALKANLAR OTURUMU”

**10 NİSAN 2009  
İSTANBUL**

---

“DÜNYA TÜRK GİRİŞİMCİLER KURULTAYI – AVRUPA/ BALKANLAR OTURUMU”

10 NİSAN 2009

---

10–11 Nisan 2009 tarihinde Dünya Türk Girişimciler Kurultayı İstanbul Lütfü Kırdar Kongre ve Sergi Sarayında düzenlenmiştir. Söz konusu Kurultay’ın 10 Nisan 2009 tarihinde gerçekleştirilen Bölgesel ve Ülkesel Oturumlar bölümü Avrupa – Balkanlar oturumuna AB Daire Başkanlığı Uzman Yardımcısı Burçin Kanburoğlu’da katılmıştır. Oturumda, Avrupa ile yaşanan kota-dolaşım sorunları, Türkiye’nin Avrupa stratejisi ve politikaları, Türkiye’nin Avrupa Birliği üyeliğine Avrupa’daki Türk iş dünyasının katkısı, entegrasyonun çözümü ne olabilir ve Türkiye’nin AB bölgesindeki sorunlarında devlete düşen roller tartışılmıştır.

Oturum başkanlığını Devlet Bakanı ve Başmüzakereci Sayın Egemen Bağış yapmıştır. Konuşmasında özetle sunulan bilgiler aşağıdaki gibidir;

- Anket sonuçlarından yola çıkarak şunu söyleyebiliriz ki, yurtdışında Türk lobisi etkin değildir ve Türkiye ve Türkler yurtdışında genel olarak olumsuz bir imaja sahiptir. Avrupa Birliğine katılım süreci ise tüm dünyada ki Türk çoğunluğu tarafından desteklenmektedir.
- Avrupa Birliği bugüne kadar gerçekleştirilmiş en büyük barış projesidir.
- Bugüne kadar Avrupa Birliği müzakere sürecine başlayıp bitiremeyen bir devlet olmamıştır, Türkiye için de tam üyelikten başka bir alternatif kabul edilemez.

Oturumun ikinci panelisti olarak sözü alan Öger Turizm Yönetim Kurulu Başkanı ve AB Parlamentosu Milletvekili Sayın Vural Öger;

- AB üyeliği sürecinde gerçek başlangıç, müzakere tarihi alınması ile başlamıştır.
- Avrupa’da yaşayan Türk sayısı yaklaşık olarak 5,5 milyon ve yalnızca Almanya’da 1,2 milyon Türk yaşamaktadır. Gıda ve inşaat başta olmak üzere birçok farklı sektörde faaliyet gösteren bu Türkler, Türkiye ekonomisine de büyük katkı sağlamıştır. Lobi faaliyetlerini arttırmak ve mutlaka politik güce ulaşmak gerekiyor. Almanya’da 70.000 Musevi’nin yarattığı lobi gücünü biz milyonlarca Türk başarabilmiş değiliz.
- ‘Türk Diasporası’ olarak Türkiye’de kurulu bir sekretarya oluşturulmalı ve kolektif hareket edilmeli. Bu şekilde, yalnızca bir ülkede değil, dünyanın her yerindeki Türklere ulaşacak bir bilgilendirme ağı oluşturulabilir.

Oturum başkanı Bağış, bu şekildeki bir Türk Diasporasının en etkin biçimde Dış Ticaret Müsteşarlığı (DTM) AB Genel Müdürlüğü tarafından takip edilebileceğini belirterek, sözü bir sonraki panelist olan DTM AB Genel Müdürü Sayın Cemalettin Damlacı'ya vermiştir;

- Gümrük Birliği'nden kaynaklanan 2 önemli sorun vardır. Vize ve kota sorunu, her vesilede dile getirilmektedir.
- 4 Mayıs 2009 tarihi itibarı ile bu konular Avrupalı hukukçular ile bir araya gelerek görüşülecektir.
- STK'ların kotasız AB çalışmaları vardır. Bu konudaki lobi faaliyetleri başlatılmıştır.
- Türkiye 23 adet Serbest Ticaret Anlaşması imzalamıştır. Karadağ ile görüşmeler devam ediyor olmasına rağmen, Meksika, Cezayir ve Güney Afrika gibi ülkeler Türkiye ile serbest ticaret anlaşması imzalamaya sıcak bakmıyorlar, zira Avrupa üzerinden vergisiz ihracat yapabilmektedirler.

İKV Başkanı Sayın Haluk Kabaalioğlu;

- Diğer ülkelerle Türkiye'nin dış ticaret açığı her geçen gün artarken, AB ülkeleri ile kapanmaktadır.
- Gümrük Birliği kapsamında Türkiye'ye verilmesi vaat edilmiş olan maddi yardımdan Türkiye hala faydalanamadı, ancak, mali yardım mutlaka alınmalı.
- Vize sorunu ile ilgili çıkan son karar Türkiye ile ilgili durumun Avrupa hukukuna aykırılığını kabul etmiştir, bu önemli bir karardır. Bu kararın yakın gelecekte 'hizmet sektörüne' serbest dolaşım izni verilmesi olarak yorumluyoruz. Bu konuda İKV ve TOBB olarak yoğun biçimde çalışıyoruz. Üç aya kadar vize aranmayacağı hükmünün geçerli olacağını düşünüyoruz.

MÜSİAD Almanya Federasyonu Genel Başkanı Sayın Ali Uzun;

- Her millet kendi diasporasını harekete geçirerek etkin varlık gösterebilir.
- Türklerin sosyal uyum sorunu, eğitim sorunundan kaynaklanmaktadır, dünyanın çeşitli yerlerinde varlık gösteren Türklerin iletişimi arttırılmalıdır.

TOBB Lojistik Sektör Meclisi Başkanı Sayın Çetin Nuhoglu;

- Türkiye stratejik konumu dolayısı ile lojistik sektöründe daha fazla avantaj sağlayabilmelidir.
- Türkiye özellikle batı ve diğer komşu ülkelerle karayolu taşımacılığında çok etkin bir şekilde kullanılmaktadır. Ancak, kota (geçiş belgesi) sorunu çok ciddi sıkıntı yaratmaktadır. 'Kotasız' taşımacılık çalışmalarının gelişme kaydetmesi ile daha büyük başarılar ulaşılabilecektir.

Türk-Alman Sanayi ve Ticaret Odası (TDIHK) İkinci Başkanı Sayın Nihat Sorgeç;

- Türkiye'nin üyeliği ile oluşacak faydaların AB'de farkındadır.
- Altyapı, doğalgaz gibi ulaştırma yollarının Türkiye'den geçmesi ve bunların varlığının Avrupa'da daha fazla anlatılması gerekir. Böylece Türkiye'nin değeri ve gücünü arttırabiliriz.
- Türk şirketleri Almanya'da 75.000'den fazla istihdam sağlamaktadır.
- Tam üyelik dışındaki alternatifler kabul edilemez. AB yolunda gelişimin gerekli olduğunun bilincindeyiz ve gücümüzü göstermeye hazırız.

Türk Alman Sanayi ve Ticaret Odası (DTIHK) Otomotiv Komisyonu Başkanı;

- Farklı milletlerin lobi faaliyetleri ve diaspora oluşturmasının faydalarından bahsedildi ancak Türkiye için bu faydanın oluşabileceğine inanmıyorum. Bizim tarihimiz ve toplumsal yapımız bu azınlık milletlerden çok farklı.
- Sadece Avrupa değil, başka ülkelerle ticaretin geliştirilmesi için çalışılmalı.

Soru – cevap bölümünde, ilk olarak Avrupa – Balkanlar oturumu olmasına rağmen, oturumun Almanya ağırlıklı katılımcı ve görüşlerin belirtildiği bir platform olmasından duyulan sıkıntılar dile getirilmiştir.

Türkiye Romanya Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyesi Romanya’da işgücüne ihtiyaçları olduğunu ancak, Romanya’nın AB üyeliği ile birlikte kısıtlanmış olan işçi dolaşımı sebebi ile Türkiye’den işçi gidemediği belirtilmiştir.

Diğer notlar;

Katılımcılar, Kurultay’ın organizasyonu ile ilgili, ikili iş görüşmeleri için ayrılmış olan iki saatin yetersiz olduğunu söylemiştir. Oturumlardaki konuşmaların daha kısa sürmesi veya toplantıların interaktif olmasının daha faydalı olacağını dile getirmişlerdir.

Kurultay’a katılan şirketlerin bilgilerinin yer aldığı kitapçıkta, şirket profillerinin daha geniş tutulması, şirket kapasitesinin referans ve doğru iş tanımları ile belirtilmesi gerektiği katılımcıların bazıları tarafından belirtilmiş, ayrıca ikili görüşmelerinin sektörel bazda ayrılmasının görüşmeler açısından daha faydalı olacağı görüşü paylaşılmıştır.